

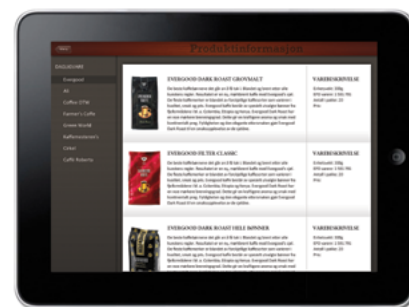


# iMANAGEMENT

Salgsstøtteløsninger spesiallaget for uteselgeren

## GENIALT ENKELT

iManagement er et salgs- og prosjektstyringsverktøy utviklet spesielt for selgere og prosjektleder som gjør jobben ute hos kundene. Selv om det er et omfattende grunnsystem er det forbausende enkelt å bruke. Systemet baserer seg på en sikker krypteringsløsning via en lokal applikasjon som opereres av selger fra et lesebrett. Hver enkelt selger er alltid online med bedriftens interne-system. Systemet er modulbasert, noe som åpner for en stor grad av skreddersøm til din virksomhet. Selgeren kan legge ordre rett inn i systemet til bedriften, og slipper alt etterarbeidet som spiser mye tid. Systemet sikrer en umiddelbar ordreinnngang uten forsinkelser, gir alltid oppdatert informasjon om vitale forhold og holder selger oppdatert om virksomheten via en nyhetsmodul. Selger slipper å ha med seg presentasjoner på print, eller være avhengig av presentasjonsutstyr ute hos kundene. De kan lages moduler for kjørebok, diett, og alle regnskapsmessige forhold. Alt på ett sted, og ført på riktig måte. Hva med en direkte chat fra hovedkontoret og ut til den enkelte selger? Det kan legges inn.



## IMANAGEMENT BESTÅR AV EN GRUNNPAKKE MED 4 MODULER

Salgsverktøyet er fleksibelt og baserer seg på eksisterende verktøy og grunnlagsdata. Statistikk med data på egne produkter, omsetning, trender, grafisk fremstilling og en rekke andre verktøy. CRM-vindu med valgfrie verktøy, rapporter, skjemaer som ordre, sjekklister, notater og logg. Systemet er modulbasert og kan tilpasses den enkelte organisasjon.

1. Planogram over spesifikke butikklokaler med oversikt over hylleplasseringer.
2. Eget kampanjeverktøy med illustrasjoner og informasjon over pågående kampanjer.
3. Oppgaveliste er knyttet til kalenderfunksjonen med både dagsaktuelle og daglige gjøremål
4. Kalender med avtalebok og lenket mot kundebase. Kan tilpasses med kjøreplan og daglige hendelser. Kalenderen er koblet mot salgsledelsen som også kan styre den enkelt kalender om ønskelig.

**NYHETER** – er et webbasert nyhetssystem for å gi meldinger til selgerne om endringer i kampanjer, konkurranser, prisstrategier eller andre interne nyheter. Nyhetene kan legges inn med lesebekreftelse på hvem som har lest hvilke nyheter.

**BROSJYREMATERIELL** ligger som dokumenter som er lett å finne frem og som kan presenteres direkte på skjerm. Selgeren slipper å ha med en rekke papirkopier, nå er alt på ett sted. Også med oppdaterte prisark og rabattavtaler for den aktuelle kunden.

**INTERNE DOKUMENTER** som kan krypteres for økt dokumentetsikkerhet. Her kan selgeren finne alt om salgfilmer, presentasjoner, medieomtaler, aktuelle reklamefilmer og eventuell fellesinformasjon. Salgsledelsen publiserer nyheter som er ute umiddelbart med tekst og bilde. Enkel måte å sikre nødvendig informasjon, flyt, og mulighet for sikring av dokumentasjonen. Muligheter for å behandle interne hendelser som ferie, vikarer, sykefravær osv. Systemet er svært anvendelig og åpner for en rekke spesielltilpasninger ut over grunnpakken.

**ALLTID OPERATIVT** – systemet fungerer både online og off-line. Om enheten ikke er i nærheten av et nettverk, eller det er dårlig mobildekning på stedet, kan du fortsatt fylle ut skjemaer og legge inn ordre på vanlig måte. Så snart enheten igjen er på nett vil dokumentene synkroniseres mot serveren automatisk. Du får hele tiden oversikt over hvilke dokumenter som er synkronisert og ikke.